

القيادة الكاريزمية القيادة بذكاء المشاعر

مقدمة:

- القيادة الكاريزمية مهمة لأنها تجعل النجاح مرغوبا فيه للموظفين على المستوى الشخصي. يعمل القادة الكاريزميون بجد لإلهام وتحفيز فريقهم حول رؤية مشتركة ومقنعة مع القيم الأساسية المشتركة. معظم الصفات التي تظهر القادة الكاريزميون هي تحسين الروح المعنوية في مكان العمل، وتشجيع العمل الشاق ومساعدة فريقهم على الفخر في العمل الذي يقومون به. وهو أسلوب مناسب بشكل خاص للتغلب على التحديات وبناء فريق قوي ومتماسك يعمل جميعا لتحقيق نفس الغرض.
- وجد ان القائد القادر على التواصل السليم وتوجيهه مشاعره أثناء ذلك ومشاعر الآخرين والتأثير فيهم بهدفه النبيل هو من أقوى المقدرات، وتعتبر القيادة الكاريزمية من أهم النماذج التي تستخدم ذكاء المشاعر في معظم أدوار القيادة السلوكية، في هذه الدورة " القيادة الكاريزمية : القيادة بذكاء المشاعر " ، سيتم تعزيز مهارات وكفاءات وجدارات المشاركين على هذا النمط من القيادة والصفات الأكثر شيوعا للتميز والابداع القيادي في الاعمال.



أهداف البرنامج:

سيتمكن المشاركون في نهاية الدورة من:

- اتقان مهارات وكفاءات وجدارات القيادة الكاريزمية
- الوعي الذاتي بالأفكار والمشاعر والقدرة على توجيهها في اتجاهات مختلفة
- امتلاك المهارات الاجتماعية والتواصل مع عواطف المرؤوسين
- التميز في التعامل مع الآخرين وتحسين الروح المعنوية في مكان العمل
- التميز في الهام الآخرين واتقان طرق التوجيه وإصدار التعليمات بطريقة كاريزمية
- إتقان مهارات الإقناع وتوظيف الذكاء العاطفي في التأثير على الآخرين

الفئات المستهدفة:

- المدراء ، رؤساء الأقسام ، المشرفين وكافة المرشحين لمناصب قيادية.

محتوى البرنامج:

استراتيجيات السحر الشخصي:

- نم ثقتك بنفسك: واعترافك بذاتك
- تعلم تكوين الرؤى: لإلهام تابعيك
- روج لنفسك .. لإظهار مواهبك وقدراتك
- خاطر .. و لكن بحساب
- استخدم لغة جسد إيجابية
- تعلم " قراءة " الآخرين بدقة
- الثقافة وعمق التفكير

الشخصية الكاريزمية في الإدارة:

- الكاريزما والشخصية الجذابة charisma
- اول استخدام لمصطلح الكاريزما
- العوامل التي تساهم في ان يصبح الشخص ذو شخصية جذابة
- لماذا يتمتع البعض بالشخصية الكاريزمية دون غيرهم؟
- صفات الشخصية القوية والجذابة
- تطبيق عملي اختبار الكاريزما

التأثير الكاريزمي في الآخرين:

- التحلي بمشاعر قوية ورياضة
- التمكن من مزامنة لغة الجسد مع الحوار
- التفكير جيدا قبل التحدث
- القدرة على إقناع الآخرين
- تقبل النقد من الآخرين
- الصبر والحفاظ على الإبتسامة دائما
- حسن معاملة الغير
- الاعتدال في التفاؤل

الكاريزما في التعامل مع الناس والتأثير فيهم:

- المداخل السهلة إلى العقول والقلوب
- الاحترام والتقدير
- التسامح والبحث عن العذر
- ابحث عن العوامل المشتركة
- الإعجاب والثناء الصادق
- خاطب الدوافع النبيلة
- احفظ أسماء من تقابلهم
- حافظ على الابتسامة

مهارات الالقاء والتحدث:

- كيف ترفع ثققتك بنفسك
- حوار مع النفس
- مهارات الحوار والمناقشة
- الصوت والاسلوب وفن الوقفات
- المسح البصري للجمهور
- مهارات الفكاهة والدعابة
- التعبير الامثل للعيون ولغة الجسد
- ردود افعال الجمهور الايجابية والسلبية

