

مهارات الخطابة و الإلقاء

فكرة الدورة

- يبدأ إلهام و تحفيز الآخرين بالتقديم الفعال للأفكار. ولهذا تعتبر الخطابة من أهم المهارات و أكثرها تأثيراً خاصة في السوق التنافسي الحالي، حيث يواجه كثير من المهنيين الكثير من التحديات المتعلقة بالتحدث أمام الناس و القدرة على إقناع أي حضور بأي فكرة أو مشروع. و على قدر أهميتها إلا أنه تُعتبر الخطابة من أصعب التجارب عند الكثير من الناس. حيث يحتل الخوف من التحدث أمام الناس المركز الأول في قائمة أصعب المخاوف، و لهذا أصبح تطوير تلك المهارة أمر أساسي و في غاية الأهمية و الضرورة.
- في عالم اليوم، خاصة خلال الأزمات، من الضروري للقادة و المهنيين تعزيز مهاراتهم في التحدث أمام الجمهور من أجل إيصال رسالتهم بشكل فعال سواء كان وجهاً لوجه أو كان لقاء افتراضي. ستساعدك هذه الدورة التدريبية من معهدنا في تقديم خطاب / عرض تقديمي مقنع و قوي بحيث أنه لا يحقق أهدافه فحسب، بل أيضاً يقدمك كمتحدث محترف ذو مصداقية.

أهداف الدورة

في نهاية هذه الدورة التدريبية ستتمكن من:

- مواجهة الخوف من التحدث أمام الناس
- التخطيط و الإعداد الجيد للخطابات
- تصميم المحتوى سواء كان العرض افتراضياً أو وجهاً لوجه
- تنظيم المعلومات بطريقة منطقية و يسهل تذكرها
- تقديم أنواع مختلفة من الخطب والعروض التقديمية بطريقة احترافية
- التدرج الجيد لضمان أداء قوي و مؤثر
- الإستخدام القوي للصوت و حركات الجسد في الخطابة
- التواصل بثقة في المواقف الرسمية و غير الرسمية
- القدرة على الحفاظ على تفاعل جمهورك عقلياً و عاطفياً
- التعامل مع الأسئلة الصعبة
- الشعور بالإستعداد في حالات التواصل المختلفة

الفئات المستهدفة

تناسب هذه الدورة التدريبية الفئات التالية:

- المهنيين والمحترفين الذين عادة ما يقومون بعروض تقديمية في أماكن عملهم
- أولئك الذين يهدفون إلى تعزيز حياتهم المهنية من خلال خلق علاقة مقنعة و قوية مع جمهورهم
- المهنيين الذين لديهم بعض الخبرة في العروض التقديمية ويرغبون في صقل مهاراتهم ونقلها إلى المستوى التالي
- سواء كنت في بداية سلمك الوظيفي أو كنت من ذوي الخبرة أو التنفيذيين، فإن هذه الدورة مخصصة لك إذا كنت تتطلع إلى ترك إنطباع قوي و تحفيز جمهورك لإحداث تغيير حقيقي

محاوور الءورة

- معرفة أهمية و تأثير تطوير مهارات الخطابة على الحياة العملية و الشخصية
- كيف تعرف عن نفسك في أي خطاب أو مناسبة؟
- كيفية وضع أهداف واضحة للخطابات و العروض التقديمية
- أهمية دراسة الحضور و مدى تأثيرها على بناء خطاب و عرض تقديمي مؤثر
- الطريقة الأمثل لكتابة الخطابات
- كيفية إستخدام بداية قوية و جذابة لخطابك
- كيفية بناء المحتوى الفعلي لخطابك
- كيفية إنهاء الخطابات بطريقة مؤثرة
- أساسيات الإقناع و مكوناته في الخطابة
- التدريب كعامل أساسي لضمان نجاح الخطابات
- الشكل الإحترافي و تأثيره في الخطابة
- الصوت و حركات الجسد كأدوات قوية لإيصال الرسالة في الخطابة
- إستخدام لغة الجسد في الإجتماعات الإفتراضية و داخل بيئة العمل
- أسباب الخوف من التحدث أمام الناس
- كيف تتعامل مع القلق و التوتر من التحدث أمام الناس
- التعامل مع المواقف و الأسئلة الصعبة